

VALOR en ALÇA

Butlletí Empresarial de Vilablareix

JULIOL 2011 NÚM. 8



ÍNDEX

0. Introducció
1. Notícies
2. Donem la benvinguda a ...
3. Finalització de cursos
4. Nou curs!
5. Jornada de sensibilització
6. Finalització dels Plans d'Ocupació
7. Coneixem els empresaris
8. Kaizen. Millora contínua de l'empresa
9. Convocatòria d'ajuts
10. Una estona amb ...

0. Introducció

Benvolguts/des un altre cop,

Amb aquest número ja portem 8 edicions de Valor en Alça, això es tradueix en 4 anys de redacció d'articles d'interès empresarial i municipal.

Seguint amb la línia de cada butlletí, en aquesta publicació us informem de noves activitats de formació, tant per a empresaris com per a treballadors, així com ajuts econòmics que poden ser del vostre interès.

Tampoc podem deixar de parlar d'economia, tenint en compte els temps d'ajustaments econòmics que estem patint. En aquest número incloem un article sobre el sistema de producció japonès Kaizen, basat en la millora contínua de l'empresa.

Encara que sembli que queda molt lluny perquè tot just acaba de començar l'estiu, us volem recordar que el diumenge 25 de setembre tindrà lloc la 3era edició de la Fira de Tardor que, com bé sabeu, està dedicada als productes artesanals de les nostres terres i a la demostració d'oficis. Aquesta Fira ha aplegat més de 3.000 visitants en els últims tres anys, per això, és un bon moment per fer conèixer els vostres productes als vilatans de Vilablareix i dels pobles veïns. Si sou una empresa que produïu un producte propi i elaborat, podeu participar amb una mostra dels vostres productes artesanals a la Fira. Només cal trucar a l'Ajuntament per fer una prèvia inscripció.

Us animem, doncs, a participar a la 3era Fira de Tardor de Vilablareix del proper mes de setembre!

2. Donem la benvinguda a ...

1. Notícies

CURS DE CATALÀ

Inici: 12 de setembre de 2011

Durada: 30 hores

Horari: dilluns i dimecres de 10 a 12 del matí

Estrufor, SA - C/Raset, 145-151

Robert Fuertes Plana - C/Mas Falgàs, 30A

Guil·laumes Perruquers, SC - Crta/ Santa Coloma, 55 C

TRAGSA - Crta/ Santa Coloma, 53 B1

Il·luminació i Serveis Girona Global, SCP- C/Mosquerola, 53



Ens interessa conèixer els vostres suggeriments i opinions, per això, posem a la vostra disposició un correu electrònic al qual us podeu adreçar en qualsevol moment: valor@vilablareix.cat

Edita: Servei per a les Empreses.
Ajuntament de Vilablareix.
Plaça Perelló, 120. 17180 Vilablareix.
Tel. 972405001 Fax: 972238764

Consell redactor: Silvia Quiñones, Eva Agulló i Mar Cases
Disseny i maquetació: Eva Agulló
Impressió: Impremta Pagès
Dipòsit legal: Gi-50-2008

3. Finalització de cursos

L'Àrea de Promoció Econòmica de l'Ajuntament de Vilablareix, va realitzar del 24 de març fins el 12 de maig de 2011 un curs pràctic de gestió de nòmines i seguretat social. Uns 30 assistents van poder conèixer les diferents documentacions relacionades amb la contractació i el pagament de salaris dels treballadors, així com de les cotitzacions a la Seguretat Social, la liquidació de l'IRPF i altres tràmits propis de la gestió administrativa.

Amb aquest curs de 21 hores l'objectiu ha estat donar una pinzellada per tal d'assolir uns coneixements mínims d'àmbit laboral, i conèixer una sèrie d'eines per agilitzar els tràmits relacionats amb el marc jurídic laboral vigent.



Des del consistori apostem per les llengües i, sobretot, per l'Anglès, eina que creiem imprescindible per l'activitat econòmica global actual. Mitjançant aquests cursos intentem conscienciar a tothom de la necessitat d'aprendre, com a mínim, una tercera llengua per ésser més competitiu.

I finalment podem concloure com a exitós el Pla d'Ocupació d'Alfabetització Digital que va permetre reduir l'esclatxa digital existent al municipi, gràcies a la realització de tres cursos bàsics, on un d'ells estava destinat al col·lectiu de gent gran.



4. Nou curs!

Aquest setembre, l'Ajuntament de Vilablareix, continua amb el seu Programa Formatiu pels vilatans del municipi. Es realitzarà un curs de **Comptabilitat Informatitzada** on els participants rebran una pinzellada dels coneixements bàsics necessaris per utilitzar i adaptar una aplicació informàtica a la realitat quotidiana d'una empresa i es consolidaran els fonaments comptables mitjançant la realització d'un exercici pràctic complet d'una empresa.

Inici: 8 de setembre
Durada: 21 h
Horari: dijous de 7 a 10 del vespre

5. Jornada de sensibilització



El proper dia 15 de setembre a les 10:30h al Centre Cultural de Can Gruart, l'Ajuntament de Vilablareix convida a les PIME del teixit empresarial del municipi a conèixer el **Projecte Gir Competitiu** en una jornada on l'objectiu és difondre i participar d'aquest programa de la següent manera:

- Una proposta de gestió participativa perquè les empreses guanyin eficiència, disminuint els costos derivats d'ineficiències i aprofitant el talent de les persones.
- Una metodologia pràctica, basada en la creació d'equips de treball, per identificar, analitzar i corregir els malbarataments materials i immaterials de les organitzacions.

En aquesta jornada, per tal d'apropar-vos a aquesta metodologia, vindrà una empresa de la comarca de La Selva, que ja ha aplicat amb èxit aquest projecte i us explicarà el seu cas, i a més, us podrà resoldre qualsevol dubte que se us presenti sobre l'aplicació del projecte.

Per aquest motiu, la Regidoria de Promoció Econòmica considera important treballar conjuntament amb les empreses, a partir de la implantació d'e+d+r, oferint:

- A les PIME del municipi de Vilablareix que estiguin interessades en el projecte, **uns facilitadors**, és a dir, professionals d'aquesta metodologia que acompanyaran a l'empresa durant tot el procés, dotant d'eines i recursos que ajudin a l'eliminació de malbarataments, que millorin la comunicació i implicació de les persones en la gestió de l'empresa.

Finalment, gràcies a la Diputació de Girona i el Consell Comarcal de La Selva, que han dissenyat aquest projecte innovador GIR COMPETITIU i que és subvencionat pel SOC i el Fons Social Europeu, les empreses de les comarques gironines poden gaudir d'aquest suport per millorar la seva competitivitat.

Per a més informació o inscripcions, cal trucar al 972405001 o enviar un correu a promoeco@vilablareix.cat

6. Finalització dels PLANS D'OCUPACIÓ

El passat 12 de novembre, cinc persones desocupades i inscrites a l'OTG de Salt, van començar a treballar en els Plans d'Ocupació del Programa Impuls 2010-2011. Aquestes persones van signar un contracte temporal de 6 mesos de durada, que va finalitzar l'11 de maig. Les tasques realitzades s'han portat a terme a través dels departaments de Serveis Tècnics, Medi Ambient, Arxiu i Promoció Econòmica.

Els projectes han estat els següents:

El pla d'ocupació "Sostenibilitat ambiental i civisme a Vilablareix" ha consistit en la realització de tasques emmarcades en la neteja i manteniment d'espais perirurbans, el reciclatge i tractament de residus, la promoció i protecció del medi natural i campanyes d'educació, sensibilització i difusió.

Sota el nom d'"Eliminació de barreres arquitectòniques" s'han contractat dues persones, un paleta i un peó de paleta, els quals han estat portant a terme tasques relacionades amb l'adaptació i supressió de barreres arquitectòniques, com el rebaix i construcció de guals i passos de vianants adaptats, anivellament de voreres, arranjanament d'imperficcions o irregularitats de qualsevol terra del municipi.

El pla d'ocupació "Alfabetització Digital" ha consistit en la contractació d'un tècnic de formació que ha realitzat cursos de formació en l'àmbit de les noves tecnologies.

Per al pla d'ocupació "Digitalització de documents" s'ha contractat una auxiliar administrativa que ha realitzat tasques de digitalització dels documents administratius de l'Ajuntament.

Amb aquests projectes hem donat feina a persones en situació d'atur i a més, les hem format en l'àmbit de la prevenció de riscos laborals, de la millora de l'ocupabilitat, de les noves tecnologies i del respecte al medi ambient.

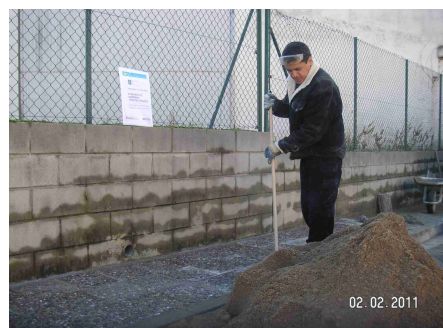
Les despeses ocasionades per a la contractació d'aquests treballadors es cobreixen entre el Departament de Treball de la Generalitat de Catalunya i l'Ajuntament de Vilablareix. La Generalitat assumeix part dels costos salarials i l'Ajuntament assumeix l'altra part dels costos salarials, el vestuari de treball, els equips de seguretat i les eines i els materials que faran servir per a dur a terme els projectes.



Pla d'ocupació "Sostenibilitat ambiental i civisme"



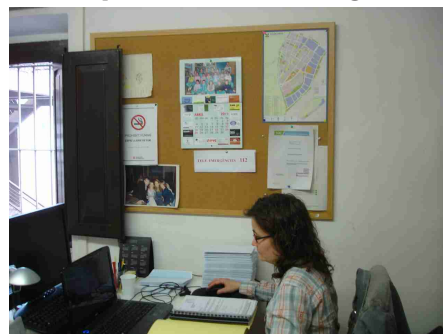
Pla d'ocupació "Eliminació de barreres arquitectòniques"



Pla d'ocupació "Eliminació de barreres arquitectòniques"



Pla d'ocupació "Alfabetització Digital"



Pla d'ocupació "Digitalització de documents"

8. Coneixem els empresaris del municipi

El seu nom: David Gispert.

Nom de l'empresa: Rètols Gispert.

Activitat que desenvolupa: Rètols/Impressió.

Any de constitució de l'empresa: 1966

Nombre de treballadors actuals: 6

Últim llibre que ha llegit: "Viajes de Júpiter".

Un compact disc: "Filthy Dukes."

Pel·lícula preferida: "Gladiator".

Un restaurant: La Plaça (Madremanya).

A la nevera no hi pot faltar mai ... fruita fresca.

Quin equip anima? El Barça.

Últim viatge: Senegal.

Quants idiomes parla? Quatre.

Què necessita Vilablareix? Pistes de tennis.

Nom d'un polític: Artur Mas.

Windows o Apple: Apple.

En una altra vida, a què es dedicaria? Arquitecte.

Quin seria l'horari laboral ideal: De 7.00 a 15:00h.

Tió o Pare Noël: Cap dels dos.

Què li demanarà als Reis Mags? Pau.

RÈTOLS GISPERT



El seu nom: Antoni (Toni pels amics).

Nom de l'empresa: FAMVILAGIR S.L.

Activitat que desenvolupa: Hosteleria (bar-restaurant).

Any de constitució de l'empresa: 2004

Nombre de treballadors actuals: 14

Últim llibre que ha llegit: Estic acabant de llegir: "Derecho aéreo y procedimientos ATC".

Un compact disc: L'últim que he comprat és: "Il canto da Vivaldi a Puccini". M'agrada l'òpera.

Pel·lícula preferida: Trilogia Star Wars.

Un restaurant: La Temporada.

A la nevera no hi pot faltar mai ... formatges i un bon vi blanc.

Quin equip anima? RCD Espanyol.

Últim viatge: Venècia (el recomano a totes les parelles d'enamorats).

Quants idiomes parla? Dos i mig, estic estudiant anglès.

Què necessita Vilablareix? L'escola i l'institut, seria perfecte.

Nom d'un polític: Jordi Pujol.

Windows o Apple: Apple.

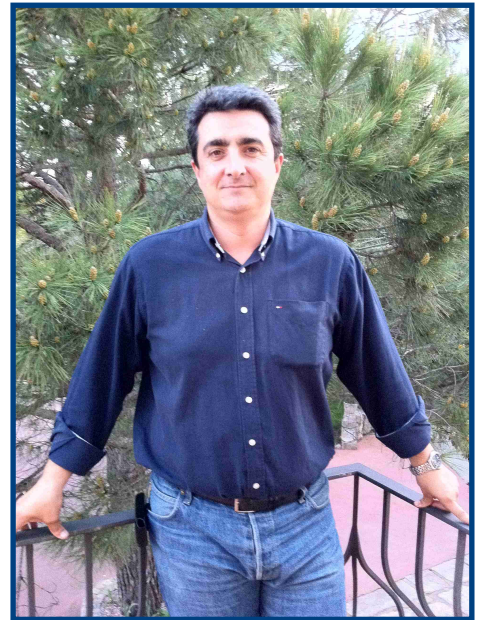
En una altra vida, a què es dedicaria? A l'aviació, és la meva passió.

Quin seria l'horari laboral ideal: De 7:00h a 14:00h.

Tió o Pare Noël: El nostre tió.

Què li demanarà als Reis Mags? Treball per a tots, que la crisi econòmica que vivim actualment la recordem com un malson.

FAMVILAGIR S.L.



9. KAIZEN. La millora contínua de l'empresa

Els japonesos, fent ús dels seus principis i filosofies, van idear i donar forma a un sistema de producció que va portar les seves principals empreses al podi mundial. Aquest sistema de producció s'anomena **Kaizen**, el que significa "millora contínua que involucra a tots".



Kaizen és un canvi per millorar o millora contínua.

Els dos pilars del Kaizen són els equips de treball i l'enginyeria industrial, que es fan servir per millorar els processos productius, de fet s'enfoca a la gent i a l'estandarització dels processos.

El seu objectiu és incrementar la productivitat controlant els processos de fabricació mitjançant la reducció dels temps del cicle, l'estandarització de criteris de qualitat i dels mètodes de treball per operació.

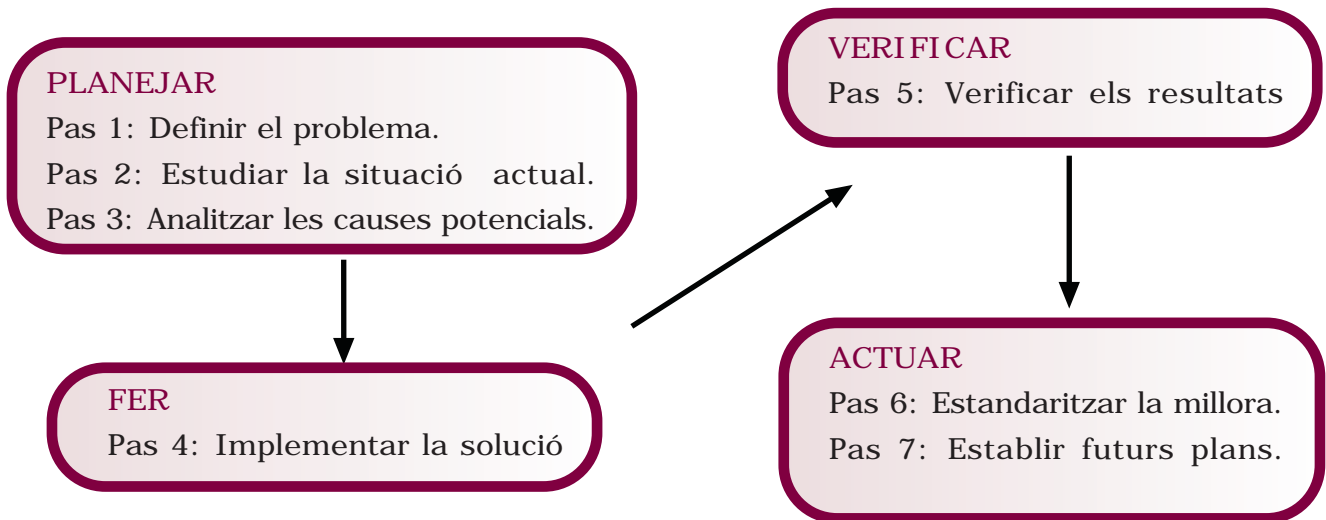
Principis del Kai (canviar) + Zen (Bé)

El Kaizen opera sobre la base de quatre principis fonamentals, que són:

- **Principi de Restriccions Positives:** Implica crear condicionants que impedeixin la generació o processament de productes amb defectes o errades.
- **Principi de Restricció Negativa:** Es basa en l'existència de "colls d'ampolla" que tendeixen a frenar, interrompre o fer més lent del normal el desenvolupament de les activitats i processament dels productes o serveis.
- **Principi d'Enfocament:** Tota organització té un número limitat de recursos, i la millor manera d'aprofitar-los és enfocar-los a les activitats en les quals l'organització sigui més competitiva.
- **Principi de Facilitació:** Principi de facilitar les tasques, activitats i processos, els processos de simplificació, l'automatització (inclosa la robotització), el *poka yoke* i la reenginyeria de processos, entre d'altres.

Al voltant d'aquests principis giren els mètodes del Kaizen i el Just in Time, si la millora de la qualitat permet superar les restriccions, la millora del layout i dels processaments en quant a qualitat, productivitat i temps, fa factible superar els "colls d'ampolla" (com per exemple els temps per a canvis d'eines o temps de preparació), la reenginyeria fa més fàcils els processos, i tot això s'hi ha d'arribar concentrant els recursos de les àrees i processos en els quals l'empresa disposi de clares avantatges competitives (enfocament), cosa vital en una època d'activitats a nivell global.

Els passos per implementar el Kaizen:



Alguns dels beneficis del Kaizen:

- Es fonamenta una forma de pensament orientada al procés.
- Es dóna més importància a una etapa de planejament.
- Les persones concentren la seva atenció en allò que té més importància.
- Tots participen i contribueixen a la construcció d'un nou sistema.
- Reducció d'inventaris, productes en processos i acabats.
- Reducció de la quantitat d'accidents.
- Reducció de les errades dels equips i eines.
- Reducció en els temps de preparació de maquinàries.
- Augment dels nivells de satisfacció dels clients i consumidors.
- Increment en els nivells de rotació d'inventaris.
- Millora en l'autoestima i la motivació del personal.
- Alts increments en matèria de productivitat.
- Important reducció de costos.
- Millora dels disseny i funcionament dels productes i serveis.
- Augment dels beneficis i rendibilitat.
- Important disminució dels temps de resposta.
- Menys rotació de clients i treballadors.
- Millora en l'actitud i aptitud de directius i personal per a la implementació contínua de canvis.
- Acumulació de coneixements i experiències aplicables als processos organitzatius.



S'ha d'arribar al més òptim en matèria de qualitat, costos i entrega (QCD, quality, cost, delivery)

Qualitat no només fa referència a la qualitat dels productes o serveis acabats, sinó també a la qualitat dels processos que es relacionen amb els productes o serveis.

Cost es refereix al cost total, que inclou el disseny, producció, venda i subministrament de productes i serveis.

Entrega significa despatxar a temps el volum sol·licitant.

10. Convocatòria ajuts ACCIÓ 2011

AJUTS A LA INTERNACIONALITZACIÓ

PROGRAMES	CRITERIS	TERMINIS
Primera Exportació	Assessorament i ajut a empreses que no han exportat mai o molt poc amb l'objectiu d'accedir a les primeres fases del procés exportador i a dissenyar la pròpia estratègia d'actuació en els diferents mercats.	Pendent publicació Previsió: finals de juny
Nous Exportadors (NEX-PIPE)	Assessorament i ajut a empreses amb certa experiència exportadora amb l'objectiu d'ajudar a la creació d'un departament comercial internacional per a consolidar les exportacions.	Pendent publicació Previsió: finals de juny
Inversió directa a l'exterior (IDE)	Ajut per a la creació de filials a l'exterior en la fase d'anàlisi de viabilitat i d'implantació.	Pendent publicació Previsió: finals de juny

AJUTS A LA INNOVACIÓ

PROGRAMES	CRITERIS	TERMINIS
Eranet R+D: Eurotransbio i Manunet	Ajuts per a projectes d'R+D que hagin estat aprovats a les convocatòries Eranet dels projectes Eurotransbio i Manunet.	Obert Manunet: 16/05/11 a 21/07/11
Innoempresa desenvolupament individual	Ajut per a projectes individuals de desenvolupament de nous productes diferencials que aportin avantatges competitiu a l'empresa.	Obert 17/06/11 a 29/09/11
Innoempresa co-desenvolupament	Ajut per a projectes col·laboradors de desenvolupament de nous productes diferencials que aportin avantatges competitiu a l'empresa.	Obert 17/06/11 a 29/09/11
Innoempresa Sistematització	Ajut per a gestionar el procés d'innovació de forma sistemàtica, de manera que l'empresa desenvolupi el seu propi model de gestió de la innovació amb l'ajut d'un assessorament extern.	Obert 17/06/11 a 29/09/11
Inversions empresarials d'alt impacte	Ajut per a projectes d'inversió innovadors considerats d'alt impacte i que generin ocupació estable -mínim 15 llocs de treball- o que suposin una inversió d'un milió d'euros.	Pendent publicació. Previsió: finals de juny

AJUTS GESTIÓ ESTRATÈGICA EMPRESARIAL

PROGRAMES	CRITERIS	TERMINIS
360º: millora del model de gestió	Ajuts per millorar la gestió de les àrees funcionals de les PIME, mitjançant la reflexió col·lectiva i l'acompanyament personalitzat en la implantació de millores operatives en els processos de l'empresa.	Obert 1a convocatòria: 17/06 a 18/07 2ona convocatòria: 19/07 a 06/10
Noves Oportunitats de Negoci (NON)	Ajut per a dur a terme canvis en el model de negoci i en la base competitiva de l'empresa.	Obert 17/06/11 a 20/09/11

CRÈDIT A LES EMPRESES PER MÉS DE 2000 MILIONS D'EUROS

Les entitats signants són "la Caixa", Banc Sabadell, Banc Santander, BBVA, Catalunya Caixa, Banc Popular, UNNIM, Caixa Penedès, deutsche Bank, Bankia i Banesto.

LÍNIES DE FINANÇAMENT	CRITERIS
Avals Circulant	Suport a autònoms, pimes i empreses en la cobertura de risc per a la concessió de crèdit de circulant de les entitats financeres. Avalis atendra les operacions d'aval fins a 600.000€ i l'ICF les operacions d'import superior amb un màxim de 5 milions.
ICF Capitalització	Préstecs per accionistes, actuals o nous, que vulguin fer ampliacions de capital en empreses catalanes. La línia, dotada amb 200 milions d'euros, s'adreça a companyies amb una facturació a partir dels 5 milions i capital social a partir de 2 milions.
ICF Crèdit	Préstecs o lídings per a pimes i autònoms amb seu social a Catalunya. Oferta de 200 milions per al finançament d'inversions (per import d'entre 10.000 i 1.000.000 euros, i un termini entre 3 i 10 anys) i de 100 milions per a préstecs de circulant (amb operacions entre 10.000 i 100.000 euros, i un termini de 2 anys amb 1 de carència d'amortització). El tipus d'interès en ambdós casos és de l'EUR + un diferencial de fins al 3,25%, i sense comissions d'obertura o estudi.
ICF Inversió	Línia de 500 milions de préstecs per a inversions empresarials amb l'objectiu de fomentar el creixement, l'ocupació i l'eficiència energètica, amb inversions (actius fixos materials, immaterials o financers) que aportin valor afegit i competitivitat a l'empresa catalana. L'import de les operacions serà d'entre 0,5 i 10 milions, amb un venciment a llarg termini entre 5 i 15 anys, i una carència de fins a 2 anys.
ICF Internacionalització i Innovació (I+I)	Finançament d'inversions i de circulant de projectes d'internacionalització, innovació, industrialització i turisme. Aquesta línia avalarà el 50% de l'operació, i dictaminarà sobre l'elegibilitat dels projectes sol·licitants. Per a aquesta línia concreta, l'import de les operacions a finançar serà d'entre 50.000 euros i 4 milions, amb un interès mínim d'Euribor + 3,5% i màxim + 5%, una carència de fins a 1 any i venciment fins a 7 anys.

Per a més informació: <http://www.icfinances.com/ca/financament/>

Per a sol·licitar finançament directe des de ICO: <http://www.icodirecto.es/webcomercial/portal/>

11. Una estona amb...

Farreras Nadal

Farreras Nadal, SA és una empresa centenària que actualment està situada a la Carretera Sta coloma de Vilablareix. Entrevistem al Sr. Manel Nadal, propietari i fundador de l'empresa:

1- Quin és l'origen de la seva empresa?

L'origen de Fustes Farreras Nadal, SA es remunta l'any 1904 quan Esteve Farreras adquireix la serradora que hi havia a la capella romànica de Sant Nicolau, a Girona. En l'actualitat, si visiteu la capella, al pati encara es veuen les marques en els murs on s'apilaven els troncs.

L'any 1936 la família Farreras va decidir permutar la capella amb l'ajuntament de Girona, que els hi va cedir uns terrenys a la ronda Ferran Puig de Girona, procedents de l'antic baluard del governador. Es va convertir en el magatzem Fustes Farreras. Aquesta empresa, degut al creixement urbanístic del moment a Girona, va haver de marxar. I als anys 70 es va situar al polígon industrial de Vilablareix, on és encara.

El negoci familiar el va continuar Manel Nadal, que s'havia casat amb la pubilla de Can Farreras, Montserrat. Nadal va aconseguir fer-lo créixer i diversificar-lo, i al 1981 va néixer Farreras Nadal, SA, mantenint aquest cognom per seguir la nissaga fundadora de l'empresa.

2- Quina és l'activitat principal?

Venda de fustes massisses i semielaborades i altres productes com poden ser portes, prefabricats i material divers per a la construcció.

3- A quins clients van dirigits els seus productes?

Els nostres clients són fusters, ebenistes i constructors.

4- Quin abast té la seva activitat econòmica?

Les demarcacions de Girona i Barcelona.

5- Està notant els efectes de la crisi?

La crisi ens afecta moltíssim, perquè la nostra clientela depèn de la construcció. Actualment estem a un 50% per sota de la vendes dels últims anys.

6- Quin creu que és el futur en el seu sector?

Encara és aviat per determinar el futur, fins d'aquí 2 o 3 anys no tenim plantejada cap reestructuració.

7- Què té Vilablareix d'atractiu que no tenen altres municipis?

La seva localització. En un inici la nostra empresa estava a Girona. El polígon de Vilablareix ens va agradar molt perquè és un polígon que està molt ben situat: molt a prop de Girona, amb l'entrada i sortida de l'autopista al costat. Ens va permetre créixer sense perdre clients.

