



VALOR en ALÇA

BUTLLETÍ EMPRESARIAL DE VILABLAREIX
GENER 2009 NÚM. 3

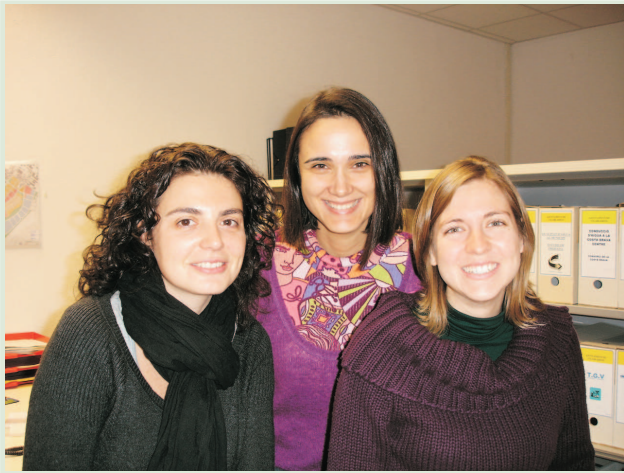
ÍNDEX



Ajuntament
de
Vilablareix

0. Introducció
1. Servei local per a les empreses
2. T'ha afectat la crisi?
3. Soterrament de la línia d'alta tensió
4. Ordenances fiscals 2009
5. Subvencions
6. La Fira de Tardor a Vilablareix
7. Èxit dels Dijous Digitals a Vilablareix
8. Donem la benvinguda a ...
9. Una estona amb ...

0. Introducció



Sílvia Quiñones, Eva Rivera i Eva Agulló.

Teniu a les mans el número 3 del butlletí empresarial de Vilablareix VALOR EN ALÇA on volem presentar-vos l'equip redactor del butlletí, format per **Eva Agulló, Sílvia Quiñones i Eva Rivera.**

Els objectius perseguits en aquesta tercera edició són clars: d'una banda, augmentar el grau de coneixement que tenen les empreses de les actuacions dutes a terme al municipi, i de l'altra, transmetre-us la situació actual del nostre teixit empresarial, especialment en un context de crisi econòmica com la que s'ha encetat, i copsar les opinions d'algunes empreses al respecte.

Així doncs, volem recordar-vos que els serveis que prestem a les empreses són: gestió d'intermediació laboral (borsa de treball), accions formatives per a les pimes i microempreses, atenció als emprenedors, desenvolupament de seminaris, assessorament en qüestions relatives a inici d'activitats, residus, subvencions o tràmits davant les administracions, etc.

Alhora, informar-vos que el dijous 11 de desembre l'Ajuntament va posar en marxa el projecte formatiu TALLERS PER A EMPRENEDORS. Esperem la vostra participació i desitgem que aquests Tallers puguin ser útils a tots aquells que volen millorar els coneixements relatius a la gestió de l'empresa.

Estem convençuts que amb la participació de tots/es vosaltres, ens ajudareu a continuar desenvolupant nous projectes.

L'equip redactor us desitja un Felç Any 2009!

Borsa de Treball de l'Ajuntament de Vilablareix

Us recordem que teniu a la vostra disposició el Servei de Borsa de Treball de l'Ajuntament de Vilablareix. Si necessiteu cobrir llocs de treball a la vostra empresa, us oferim un servei gratuït de recerca dels candidats i candidates més adequats/des.

Podeu adreçar-vos a erivera@vilablareix.cat o trucar al 972405001.

Edita: Servei per a les Empreses. Ajuntament de Vilablareix. C/Perelló, 120. 17180 Vilablareix. Tf: 972405001 Fax: 972238764

Consell redactor: Eva Rivera (coordinadora), Sílvia Quiñones, Eva Agulló

Disseny i maquetació: Eva Agulló

Impressió: Impremta Pagès

Dipòsit legal: Gi-50-2008

1. Servei local per a les empreses

S'inauguren els Tallers per a Emprenedors

El passat dijous 11 de desembre, a les 4 de la tarda, l'Alcalde de Vilablareix, **Enric Vilert i Butchosa**, va inaugurar oficialment els TALLERS PER A EMPRENEDORS, organitzats per l'Àrea de Promoció Econòmica de l'Ajuntament de Vilablareix i subvencionats pel Fons Social Europeu. Es realitzaran a l'Escola de Gesitó Empresarial (EGE) i van dirigits a persones emprenedores, empresaris/es autònoms i pimes que vulguin consolidar el seu negoci i desitgin

ampliar els seus coneixements en gestió empresarial de manera que els permetin millorar la situació de la pròpia empresa.

Un total de 17 persones s'han inscrit a aquests 12 Tallers (8 hores cada Taller, que es realitzen en 2 sessions de tarda, els dijous de 16-20h) que finalitzaran el juny del 2009 (6 mesos). Encara queden algunes places lliures per aquells/es que vulguin apuntar-se a darrera hora.



Enric Vilert inaugura el projecte formatiu Tallers per a Emprenedors.

A l'acte d'inauguració, l'Alcalde va destacar que des de fa temps l'Ajuntament treballa per millorar la qualitat de vida dels veïns i veïnes. Però, més recentment, també s'està treballant activament per oferir serveis a les empreses. En aquest sentit, l'Ajuntament aposta per actuacions i projectes que impulsin el desenvolupament socioeconòmic de Vilablareix. Aquest tipus de projectes han de potenciar, d'una banda, el creixement econòmic de les empreses i, de l'altra, el manteniment dels llocs de treball de qualitat així com la creació de nous. Una via per aconseguir això és l'autoocupació.

L'acompliment d'aquests objectius, doncs, comportarà alhora un increment de la qualitat de vida de la gent que viu i treballa a Vilablareix.

Martí Pericay, director de la formació continuada d'EGE, va animar als participants a aprofitar al màxim aquesta oportunitat que ofereix l'Ajuntament i va recordar que aquest curs costaria prop de 2.000 € per persona si no fos per la feina que ha fet l'Ajuntament de buscar finançament i poder-los oferir gratuïtament.

2. T'ha afectat la crisi?

En l'actual marc econòmic, hem volgut saber quina és l'afectació real de la crisi en el nostre municipi. Des de VALOR EN ALÇA, hem entrevistat tres empreses de diferents sectors econòmics de Vilablareix, per tal que ens expliquin d'una manera directa i clara el dia a dia del seu negoci. D'una banda hem volgut esbrinar si es troben en dificultats, i de l'altra, si els seus clients han variat els hàbits de consum o compra.

Hem intentat entrevistar una entitat bancària, però no ens han volgut respondre, emparant-se en les directrius que han de seguir actualment.

J.MONTAL, S.L Promotor i Constructor C/Canigó, 14 Telèfon i fax: 972241335 Mòbil: 610262626



1.- Afecta la crisi al seu negoci ?

La crisi sí que m'afecta, però no d'una manera molt important. He notat que no hi ha tanta feina, però no he parat de treballar. El gran canvi ha estat l'obra nova, que aquesta sí que ha parat. Els que ens dediquem tant a obra nova com a reformes no hem deixat de treballar. He notat un canvi en els clients. Ara tothom fa reformes.

2.- Ha hagut de prescindir d'algun treballador?

De moment no, i en un futur immediat tampoc em caldrà prendre aquesta mesura.

3.- Creu que el sector immobiliari d'aquest país està estancat i cal obrir-se a nous mercats?

Sí, el sector està estancat i ara mateix no és un bon moment per construir obra nova, ja que els compradors tenen més problemes per aconseguir finançament. El millor és obrir nous mercats i també diversificar el negoci.

4.- Per superar la crisi ha previst canvis importants en el model de negoci?

No especialment. L'únic que intentem és reduir els costos variables i ajornar futures inversions de millora de l'empresa, com ara millorar la flota de vehicles. Ajornarem aquesta inversió fins que veiem com es va desenvolupant la crisi.

5.- Creu que baixaran els preus dels immobles?

Crec que no, i si ho fan serà lleugerament. El promotor que baixi preus serà el que ha quedat enganxat amb alguna inversió i necessita vendre, però tot i així la baixada serà molt minsa. Les naus industrials crec que no baixaran, ja que l'obra nova de naus que estava començada segueix en construcció. No s'ha aturat com la dels pisos.

Etimologia de la paraula crisi: canvi, punt d'inflexió o transformació d'alguna cosa. La paraula crisi no és necessàriament sinònim de mala notícia, sinó que pot comportar canvis positius i el final de dificultats.

BAR RESTAURANT EL PERELLÓ C/Perelló, 136 Telèfon: 972241924



1.- Afecta la crisi al seu negoci?

Sí, més o menys com a tothom ... Hem notat que potser la gent gasta menys.

2.- Arrel de la crisi, ha disminuït el nombre dels vostres clients?

Més que disminuir, jo diria que ha canviat el tipus de clientela que ens ve a dinar. De fet, hem captat un tipus de perfil de client diferent. Ara vénen a dinar al nostre restaurant persones que abans anaven a restaurants de carta. Ara els interessa més el nostre menú.

3.- Han variat els hàbits de consum?

Sí. Ara consumeixen menys begudes d'alta graduació. En general, es beu menys. Però aquest fet potser és més a causa dels controls d'alcoholèmia que realitzen els mossos d'esquadra, que per les conseqüències derivades de la crisi econòmica.

4.- Què en diuen els clients, de la crisi?

Buf! Tothom parla de la crisi! Els clients parlen, especialment, de si els ha afectat o no a la seva butxaca, sobre les notícies de la premsa relacionades amb la crisi... Alguns empresaris que vénen al bar sí que manifesten la seva preocupació, sobretot els constructors que tenen dificultats reals.

5.- Quina mesura proposa per fer front a la crisi?

Que els bancs, que han tancat l'aixeta, tornin a deixar els calers.

CARNS I EMBOTITS XAVIER TURON Crta Santa Coloma, 30 Telèfon i fax: 972236185



1.- Afecta la crisi al seu negoci?

De moment no. Nosaltres no hem notat la crisi.

2.- Han disminuït les vendes en aquest darrer any?

No. Durant el 2008, hem venut igual, tant aquí com a la botiga que tenim a Caldes de Malavella.

3.- En temps de crisi, els seus clients compren productes més econòmics?

Això sí. La gent ja no demana tant de xai, vedella, i compra més tocino i pollastre, que són més barats. Potser el que no surt tant són els productes complementaris, com les patates xips, begudes, etc.

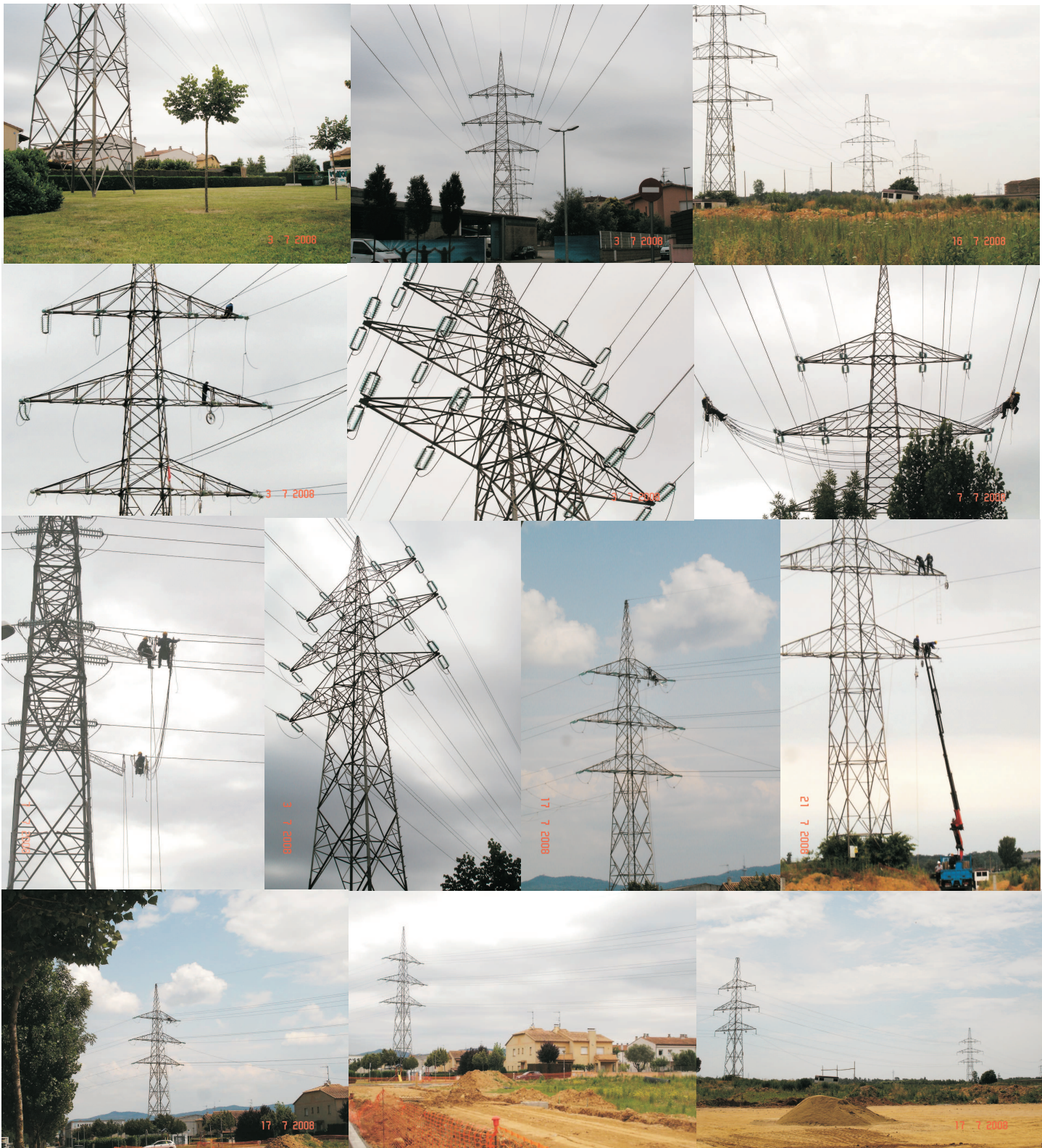
4.- Han baixat els preus de venda?

No. I crec que els altres establiments tampoc ho han fet.

5.- Quina mesura proposa per fer front a la crisi?

Mmmmm... no ho sé. Potser caldria que els governs donessin els diners a la gent per poder pagar les hipoteques, en comptes d'abocar-los en els bancs.

3. Soterrament de la línia d'alta tensió





Cost: 12.548.306,47 €

(segons Projecte de Endesa Distribución Eléctrica, S.L)

4. Ordenances fiscals 2009

El 19 de desembre de 2008 l'Ajuntament de Vilablareix, reunit en sessió plenària, va aprovar les modificacions dels impostos, taxes i preus públics per a l'any 2009. Així doncs, els tipus impositius més freqüents que es preveuen per al proper exercici són els següents:

Impostos

Impost sobre béns immobles:

-I.B.I urbà: 0'7 %

-I.B.I. rústic: 0'7 %

Impost sobre circulació de vehicles:

- Turismes:

De menys de 8 cavalls fiscals18'10€

De 8 a 11'99 47'10€

De 12 a 15'9998'80€

De 16 a 19,99.....122,72€

De 20 en endavant150,28€

- Camions:

De menys de 1000 Kg de càrrega útil..... 58'20€

De 1000 a 2999 Kg.....112'58€

De més de 2999 a 9999 Kg.....162,24€

De més de 9999 Kg.....202,96€

-Altres vehicles:

Ciclomotors7,50€

Motocicletes de fins a 125 c.c.7,50€

Motocicletes de més de 125 fins a 250 c.c.10,56€

Motocicletes de més de 250 fins a 500 c.c.....21'10€

Motocicletes de més de 500 fins a 1000 c.c.....42,00€

Motocicletes de més de 1000 c.c.....83,20€

Impost sobre plusvàlua:

. Taxa gravamen: 28%

. Coeficients:

-Període d'1 fins a 5 anys3,60

-De 6 a 10 anys3,30

-D'11 a 15 anys2,80

-De 16 a 20 anys2,70

Impost sobre construccions, instal·lacions i obres.

En general serà del 3,50 %, si bé es preveuen bonificacions per:

- Joves menors de 35 anys: - del 50 % per rehabilitació d'habitatge

- Als edificis amb aprofitament tèrmic o elèctric d'energia solar: - del 10%

- Als edificis amb aprofitaments d'aigües pluvials per l'autoconsum: - del 95%

- Amb adaptacions per a minusvalides: - del 90%

- Declarats d'especial interès o utilitat municipal per concórrer en circumstàncies socials, culturals, historicoartístiques o de foment d'ocupació: - del 95%

Impost sobre activitats econòmiques:

- Coeficient de situació segons les categories fiscals de la via pública:

1^a categoria2

2^a categoria.....1,40

Taxa per Llicències d'activitats i d'obertura d'establiment

- Activitats Annex III (innòqües).....250€

Bancs, Caixes i Entitats financeres.....2.400€

- Activitats Annex I, II.1, II.2 i III (classificades) ..600€

- Acta de comprovació d'activitat tipus C.1..... 100€

- Acta de comprovació d'activitat tipus C.2..... 220€

- Canvis de titular.....80€

- Segona tramitació.....50% descompte

- Llicències Auto taxi.....300€

- Llicències casetes pirotècnia.....600€

- Permís d'abocament.....32€

5. Subvencions

TEMA	DESCRIPCIÓ	REFERÈNCIA	ORGANISME	TERMINI
Programa Forma't	Subvencions de formació per a treballadors/es del programa Forma't, i s'obre la convocatòria anticipada per al 2009	DOGC 5263 de 21/11/2008	Servei d'Ocupació de Catalunya	30/09/09
Beques	Beques en el marc del programa de beques a la xarxa exterior de formació en internacionalització empresarial	DOGC 5243 de 24/10/2008	Consorti de Promoció Comercial de Catalunya (COPCA)	09/01/09
Pla Nacional R+D+I (2008-2011)	Ajuts de subprogrames en el marc del Programa Nacional d'Internacionalització de la R+D	BOE 252 de 18/10/2008	Ministeri de Ciència i Innovació	31/03/09
FEDER	Convocatòria per a seleccionar operacions dels ens locals susceptibles de cofinançament pel FEDER, per al període 2007-2013, i es convoca el termini de presentació de sol·licituds per al quadrienni 2007-2010, eixos 2 i 4	DOGC 5239 de 20/10/2008	Generalitat de Catalunya Governació i Administracions Públiques	21/01/09

CAPITALITZACIÓ DE L'ATUR 60% AUTÒNOMS

Us informem que s'ha publicat el "Real Decreto 1975/2008, de 28 de noviembre, sobre las medidas urgentes a adoptar en materia económica, fiscal, de empleo y de acceso a la vivienda" que inclou, entre d'altres, la mesura anunciada d'**augmentar del 40% al 60% el percentatge de prestació d'atur que poden capitalitzar les persones en situació d'atur que es constitueixin com a persones treballadores autònomes**, i que ha entrat en vigor el dia 3 de desembre.

A les persones que puguin estar interessades, us recomanem la lectura del Decret al web: http://www.boe.es/g/es/bases_datos/doc.php?coleccion=iberlex&id=2008/19437. També podeu fer la consulta al Servei Local de Creació d'Empreses de l'Ajuntament (Eva Rivera).

6. La Fira de Tardor a Vilablareix

El passat 21 de setembre es va organitzar la primera Fira de Tardor a Vilablareix, amb la intenció de col·locar el municipi al calendari i fer que tota la comarca es passegi pel nostre poble. S'hi van mostrar els diferents productes que ens aporta aquesta estació de l'any, entre ells els tradicionals del nostre poble.

Cost Ajuntament: 9.200,00.-€
Número assistents: 1.000 persones aprox.
Cost publicitat: 600,00.-€
Ingressos Ajuntament: 2.650,00.-€
Número parades: 24 parades

7. Èxit dels dijous digitals a Vilablareix

L'Ajuntament de Vilablareix ha valorat com a "gran èxit" l'organització d'una sèrie de tertúlies empresarials anomenades "**DIJOURS DIGITALS A VILABLAREIX**" durant 3 mesos (de mitjan setembre a mitjan desembre 2008). La darrera, *Certificació Digital i Factura Digital*, fou a càrrec de **Sergio Ruiz**, gerent de Camerfirma SL, el propassat dia 12 de desembre.



Sergio Ruiz en la tertúlia sobre Certificació i Factura Digital.



David Mascort amb els participants del projecte.

Durant l'acte de cloenda del Projecte DIJOURS DIGITALS, el regidor de Promoció Econòmica de l'Ajuntament, **David Mascort i Subiranas**, va assenyalar la importància d'esborrar les barreres digitals a les empreses de Vilablareix. I que la voluntat del Consistori és continuar oferint un nou cicle de seminaris empresarials per tal d'acostar el coneixement de l'ús de les Tecnologies de la Informació i Comunicació (TIC) a les empreses del poble.

8. Donem la benvinguda a ...

Carrer de Güell

Fundació Astres - C/Güell, 14G
Caritas - C/Güell, 14E

Carrer de Llevant

Giroassist, SL - C/Llevant, 6-8

Carrer Mas Falgàs

König Perelló - C/Mas Falgàs, 2-6 baixos
Securitas Seguridad España, SA - C/Mas Falgàs, 2-6 2n 1
Fisioemar - C/Mas Falgàs, 2-6 2n 4B

Carrer Mosquerola

Cuinats Jotri - C/Mosquerola, 27C

Carrer Perelló

Forn de pa nou - C/Perelló, 69
Fleca i queviures Pilar - C/Perelló, 86

Carretera Santa Coloma

Hinicsa, SL - Crta. Santa Coloma, 52 baixos



Ens interessa conèixer els vostres suggeriments i opinions, per això, posem a la vostra disposició un correu electrònic al qual us podeu adreçar en qualsevol moment: valor@vilablareix.cat

9. Una estona amb...

Cellers Perelló, S.L

Cellers Perelló, S.L és una empresa de comercialització de vins, caves i licors, amb seu a Vilablareix. Va ser fundada l'any 1949. Parlem amb la Sra. Carme Salart, propietària:



1-Quines etapes ha viscut l'empresa?

El meu pare va constituir l'empresa l'any 1949, i en els seus orígens, teníem el magatzem al Carrer de la Rutlla de Girona. Al començament es venia vi a doll. Recordo que, en aquella època, el vi arribava en tren i era transportat des de l'estació de Girona fins a la nostra bodega en carros i cavalls. Anys més tard, però, ens vam traslladar, per raons de comoditat, a la carretera Barcelona, ja que a la mateixa nau hi vàrem construir uns dipòsits on el vi hi arribava a través d'un conducte que connectava amb l'estació de trens. Va ser a l'any 1990 que vam venir cap a Vilablareix. Ara tinc dos fills que s'han fet càrrec de l'empresa. Per tant, la tercera generació també continuarà el negoci familiar.

2- Parlem ara de la seva situació actual, quants treballadors/es té l'empresa?

Bé, tenint en compte també la botiga-celler que tenim al carrer de la Rutlla, actualment som entre 10 i 12 persones. De fet, quan ens vam instal·lar a Vilablareix, vam decidir mantenir la botiga de la Rutlla, on se'ns coneix com a Cellers Salart. No va ser fins que vàrem venir al Perelló que es va canviar el nom social de l'empresa pel de Cellers Perelló, S.L.

3- Què destacaries dels vostres productes?

A l'actualitat, a la nostra bodega s'hi pot trobar tota mena de vins, la varietat és molt gran. Hi ha vins de moltes de les denominacions d'origen catalanes i espanyoles (Empordà, Priorat, Navarra, Rioja, Ribera del Duero, etc.) i vins d'Argentina, Xile, França, etc. A més, hi trobareu caves, licors, aiguardents, dolços, etc. Per tant, destacaria del nostre catàleg de productes, la varietat i personalitat dels vins i una gamma de preus molt interessants per a tothom.

4- Dins el sector de begudes, com heu innovat per ser competitiu? Exporteu vi a altres indrets?

Especialment oferint més producte i donant un millor servei al client. Amb els canvis que ha portat el pas del temps, es va passar de vendre vi a doll a també vendre vi embotellat procedent de diferents regions de reconegut prestigi. També envasem un vi del país (un vi de taula molt bo) fent l'etiquetatge de la nostra marca pròpia en català. Els nostres clients majoritàriament provenen del sector de la restauració i l'hosteleria.

5- Com afronta la seva empresa un període d'incertesa econòmica com la que acabem d'iniciar?

Ara per ara no ens va malament. Ara estem immersos de ple en la campanya de Nadal, preparant els lots i paneres per a les empreses que ens ho demanen. De moment anem mantenint bé l'empresa. Però si tothom té por d'alguna cosa, en un context de crisi com l'actual, és del pagament dels clients. Haurem d'esperar, però, fins el gener per veure si la crisi ens ha afectat la campanya de Nadal.